

Sales challenge met ranglijst

Een wedstrijd van zes weken: vul per week de omzet per verkoper in. Het bestand telt op, vergelijkt met het doel en zet iedereen op volgorde.

Zo gebruik je dit bestand

1. Vul per verkoper het team en het omzetdoel voor de hele challenge in.
2. Vul elke week de behaalde omzet in.
3. De ranglijst, het percentage van het doel en de status worden vanzelf bijgewerkt.

Legenda

Gele cel met blauwe tekst: hier vul je zelf iets in

Witte cel met zwarte tekst: wordt automatisch berekend, niet aanpassen

Dit is een voorbeeldbestand met verzonnen gegevens. Wil je er een op maat voor jouw situatie? Vraag het aan op haeswijk-digital.nl/aanvraag

Sales challenge Q4

Omzet in euro, exclusief btw.

Verkoper	Team	Doel	Week 1	Week 2	Week 3	Week 4	Week 5	Week 6	Totaal	% van doel	Rang	Status
Sanne	Noord	€ 12,000	€ 2,000	€ 1,770	€ 2,440	€ 1,670	€ 2,290	€ 2,060	€ 12,230	102%	1	Doel gehaald
Daan	Zuid	€ 10,000	€ 1,200	€ 1,640	€ 1,180	€ 1,570	€ 1,210	€ 1,230	€ 8,030	80%	5	Bijna
Fleur	Noord	€ 11,000	€ 1,470	€ 1,840	€ 1,190	€ 1,280	€ 1,660	€ 1,950	€ 9,390	85%	4	Bijna
Joris	Zuid	€ 9,000	€ 1,210	€ 1,080	€ 1,490	€ 840	€ 1,400	€ 1,010	€ 7,030	78%	7	Doorzetten
Noor	West	€ 10,000	€ 1,380	€ 1,350	€ 1,550	€ 2,080	€ 1,410	€ 1,840	€ 9,610	96%	3	Bijna
Bram	West	€ 8,000	€ 1,310	€ 1,120	€ 1,250	€ 900	€ 890	€ 1,000	€ 6,470	81%	8	Bijna
Lotte	Noord	€ 9,500	€ 2,120	€ 1,830	€ 1,700	€ 2,010	€ 1,860	€ 1,690	€ 11,210	118%	2	Doel gehaald
Sem	Zuid	€ 10,500	€ 1,400	€ 1,330	€ 1,010	€ 1,240	€ 1,210	€ 1,460	€ 7,650	73%	6	Doorzetten
Team		€ 80,000	€ 12,090	€ 11,960	€ 11,810	€ 11,590	€ 11,930	€ 12,240	€ 71,620	90%		

Gele cellen vul je zelf in. Witte cellen rekenen automatisch.

